

DIPLÔME VISÉ BAC+5 PAR L'ÉTAT CONFÉRANT LE GRADE DE MASTER  
TITRES CERTIFIÉS NIVEAUX II ET III PAR L'ÉTAT

# ICD

INTERNATIONAL BUSINESS SCHOOL

BUSINESS DEVELOPMENT,  
HUMAN ADVENTURE

PARIS - TOULOUSE - DUBLIN - SHANGHAI

GRADE  
DE  
MASTER  
DELIVRÉ PAR L'ÉTAT

TITRES  
CERTIFIÉS  
RECONNU PAR  
L'ÉTAT

## TAXE D'APPRENTISSAGE 2017 (SALAIRES 2016)

FAITES DE VOTRE OBLIGATION  
FISCALE UN INVESTISSEMENT  
DURABLE POUR VOTRE ENTREPRISE

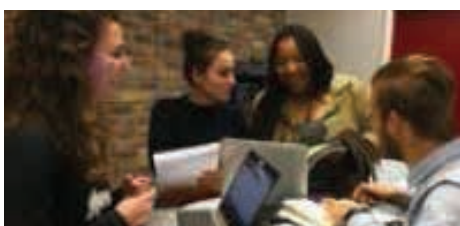
DEVENEZ PARTENAIRE DE L'ICD

CATÉGORIES **A** & **B**



CONFÉRENCE DES  
GRANDES  
ÉCOLES®  
EXCELLENCE FOR A COMPLEX WORLD

## DES EXEMPLES D' ACTIONS CONCRÈTES ET DES PROJETS REALISÉS GRÂCE À VOTRE TAXE D' APPRENTISSAGE



### Un nouveau programme : le Bachelor Tech Sales Management

Dans un contexte de forte concurrence internationale où les fonctions commerciales et marketing ne cessent de voir leur rôle se modifier, l'ICD innove. Depuis septembre, nous proposons en coopération avec l'EPF Ecole d'Ingénieur-e-s un programme en 4 ans, unique en France, dont le but est de former les managers des ventes de produits et services techniques complexes.

L'incorporation de technologies complexes dans les produits et services nécessite de former des professionnels dotés de bonnes connaissances scientifiques, d'une solide culture en ingénierie, d'une capacité à utiliser des outils informatiques et à exploiter et traiter des données de masse (Big Data), et bien sûr de compétences en développement commercial, marketing et relation client.

Au cours des trois premières années une large part est consacrée à l'international. La quatrième année se fait en alternance. Les cours sont organisés sur les campus de l'ICD et de l'EPF. A l'issue de la formation les étudiants reçoivent un Bachelor ainsi qu'un titre RNCP niveau II.

### La mise en place d'un Learning Lab pour accélérer l'innovation pédagogique

Le Learning Lab est articulé autour d'un lieu et d'un concept. Un lieu emblématique et hautement technologique tout d'abord : un espace de 85 m2 totalement modulable, équipé de vidéoprojecteurs intelligents, d'écrans tactiles, d'un tableau blanc interactif, d'un studio mobile d'enregistrement Ubcast et de la technologie Clickshare pour partager et diffuser son contenu quel que soit le dispositif (tablette, smartphone, ordinateur, réseaux). Une organisation apprenante ensuite, centrée sur les expérimentations, l'innovation pédagogique et les pédagogies actives et collaboratives.

### Un serious game pour un apprentissage ludique et impliquant

Votre soutien a permis de favoriser l'innovation pédagogique au sein de nos programmes. A titre d'exemple, un serious game permettant d'appréhender le Management de la supply-chain et ses enjeux sur la chaîne de valeur de l'entreprise a été conçu sous forme d'un jeu de plateau. Ce jeu permet de cerner les différentes phases d'un cycle de production, d'anticiper les situations qui génèrent des dérives en termes de coût, délais, qualité. Il s'adapte à des publics novices ou experts en supply-chain.

### L'accompagnement de l'entrepreneuriat

L'ICD a mis en place un incubateur d'été : les étudiants sélectionnés bénéficient, non seulement d'une structure d'accompagnement pour créer et valoriser leurs projets, mais aussi d'un programme de formation certifiant de 100 heures : ICD Entrepreneurship Development Program, permettant l'acquisition de bases solides dans la création et le pilotage d'une entreprise. La durée d'accompagnement est de 3 à 6 mois.

## UNE ECOLE AU SERVICE DES ENTREPRISES

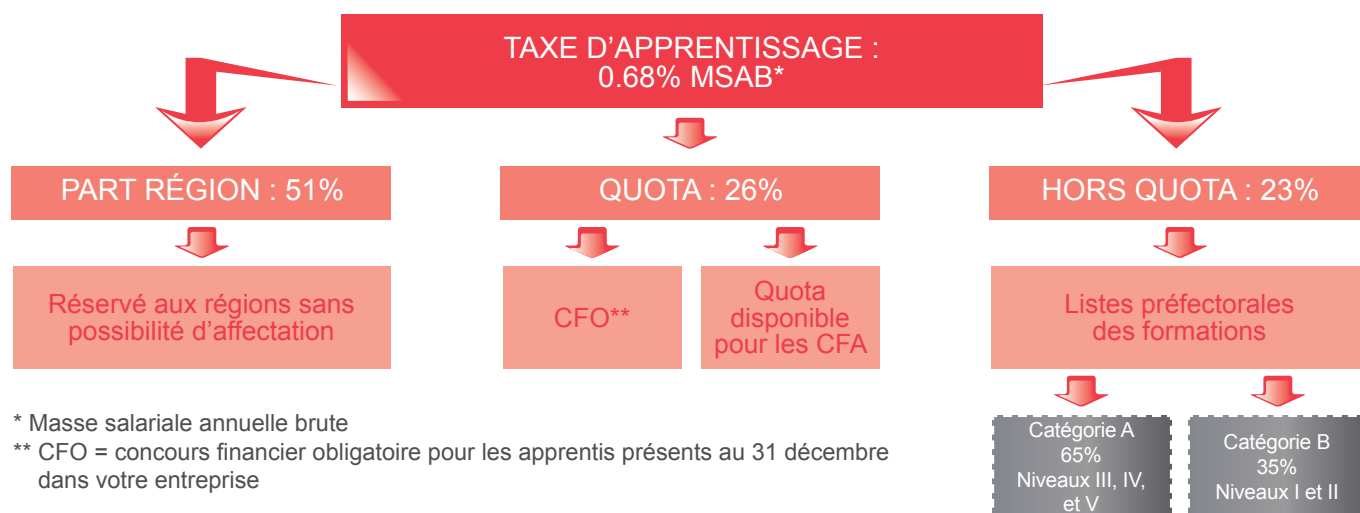
- Bénéficier des services de l'équipe ICD Entreprises pour vos **offres de stages, alternance et emploi**
- Accéder au réseau ICD Network : un vivier de près de **6 000 anciens**, jeunes potentiels et managers confirmés en France et à l'étranger
- Transformer votre obligation fiscale dans des **projets d'éducation et de formation** (Cas pédagogiques, conférences métiers, jeux d'entreprises, parrainages, jurys...)
- Externaliser votre **R&D** en soutenant notre laboratoire de recherche (LaRA ICD) et nos chaires d'entreprises
- Favoriser l'égalité des chances et la **diversité culturelle** dans l'accès à l'enseignement supérieur (bourses d'études et de mobilité internationale)

## MIEUX COMPRENDRE LA TAXE D'APPRENTISSAGE : (LOI DU 5 MARS 2014)

Sont redevables, sauf exception, de la taxe d'apprentissage les entreprises employant des salariés et exerçant une activité commerciale, industrielle ou artisanale. En 2017, elle s'élève à 0.68%\* de la masse salariale.

Elle se divise en 3 parties : la part réservée au Conseil Régional, le Quota qui sert à financer l'apprentissage, et le Hors Quota (barème catégories A et B) qui permet de financer des formations premières et technologiques.

\* Pour les entreprises de plus de 250 salariés, la taxe d'apprentissage est majorée lorsque le seuil d'alternants est inférieur à 5% de l'effectif moyen annuel. Nous nous tenons à votre disposition pour le détail de cette majoration.



## COMMENT VERSER VOTRE TAXE D'APPRENTISSAGE ?

**Vous souhaitez participer au développement de notre école. Vous devez recourir aux services d'un organisme collecteur agréé par l'Etat (OCTA) pour verser votre taxe dans son intégralité, qui la redistribuera aux établissements que vous avez choisis.**

**1- Complétez le bordereau** de collecte de votre OCTA en mentionnant les montants de taxe que vous souhaitez attribuer, ainsi que les coordonnées de l'ICD et de notre partenaire CFA CODIS pour le quota.

**2- Renvoyez à votre OCTA** votre bordereau dûment complété et accompagné de votre versement avant le 28 février 2017.

Merci également de nous faire parvenir une copie de votre bordereau au service des relations entreprises de l'ICD.

L'ICD est habilité en catégories A et B. Vous pouvez, pour votre quota, soutenir notre CFA CODIS dont les coordonnées figurent également au dos de ce document.

## CONTRIBUEZ AU DEVELOPPEMENT DE L'ÉCOLE ICD PAR LE VERSEMENT DE VOTRE TAXE D'APPRENTISSAGE

L'ICD, association à but non lucratif créée il y a plus de 35 ans, propose des programmes en commerce, marketing et business développement. Au-delà de son Programme Grande Ecole visé à Bac +5 par l'Etat et conférant le Grade de Master, l'ICD International Business School propose un Bachelor Event Management, un Bachelor Business Development, et un Bachelor Tech Sales Management certifiés niveau II par l'Etat (bac+3) ainsi que 8 MBA spécialisés et un MBA European & Asian Business Development.

En 2016, l'ICD a été élu membre de la Conférence des Grandes Ecoles.

Le contexte économique sociétal et géopolitique actuel engendre des transformations importantes qui ont un impact majeur sur les carrières professionnelles des jeunes générations. Les entreprises ont besoin d'adapter leurs pratiques managériales et de mettre en place de nouveaux outils de gestion pour être en phase avec les mutations rapides de notre environnement. Les entreprises ont plus que jamais besoin de développeurs et managers impliqués, responsables, créatifs, et ouverts à la diversité des mondes.

L'ICD est en mouvement pour répondre aux besoins des entreprises. Les différentes études métiers que nous menons, la concertation avec les milieux professionnels et les travaux scientifiques de notre centre de recherche permettent de proposer à nos futurs étudiants des programmes qui répondent à ces exigences.

### QUELQUES CHIFFRES :

#### 8 spécialisations sur des expertises de pointe

- Relation-client et Gestion des comptes-clés,
- Retail et Développement Commercial,
- E-Business et Marketing digital,
- International Business and Emerging markets,
- Achats, Supply Chain et développement durable,
- Marketing Management,
- Développement de projets culturels et événementiels,
- Stratégie commerciale et Business Intelligence ;

94% des étudiants recrutés dans les 6 mois après leur diplôme

5 700 anciens dans le réseau ICD Network dont 15% à l'international

5 000 offres de stages, d'alternance et d'emploi diffusées chaque année par le service relations entreprises et carrières

### Pour le versement de votre Hors Quota (barème) - Catégories A & B

#### ICD Paris

12, rue Alexandre Parodi - 75010 Paris  
[www.icd-ecoles.com](http://www.icd-ecoles.com)

**UAI:0753147N**

A reporter sur le bordereau de votre Organisme Collecteur de la Taxe d'Apprentissage (OCTA)

### Pour le versement de votre Quota

#### CFA CODIS

3 rue Pierre Dupont - 75010 Paris  
[www.cfacodis.com](http://www.cfacodis.com)

**UAI:0754471C**

A reporter sur le bordereau de votre Organisme Collecteur de la Taxe d'Apprentissage (OCTA)

### Votre contact : Service Relations Entreprises

Anaïs REYMONDON - [areymondon@groupe-igs.fr](mailto:areymondon@groupe-igs.fr)  
Tél. : 01 80 97 66 26